



**Anton Oilfield Services Group**

安東油田服務集團

(incorporated in the Cayman Islands with limited liability)  
(Stock Code: 3337)

# 2013年中期业绩公布

2013年8月12日



**人才先行  
快速培養**

TALENTS FIRST  
FAST-TRACK TRAINING

# 免责声明

本文乃安东油田服务集团(「本公司」)仅就其业务通讯及一般参考而编制，并不构成本公司或其附属公司(合称「集团」)的任何类别之证券于任何司法权区进行销售或认购之任何建议或邀请，亦不构成就有关证券作投资免责声明决定之任何基准。在咨询专业意见前，不应使用或依赖所有有关数据。本文仅属简介性质，并非集团、其业务、现时或过往经营业绩或未来业务前景之全面描述。本文并不涉及任何明示或隐含保证或申述。本公司明确表示不会就因使用或依赖本文所载之任何数据及数据(不论财务或其它数据)而引致之责任负责。



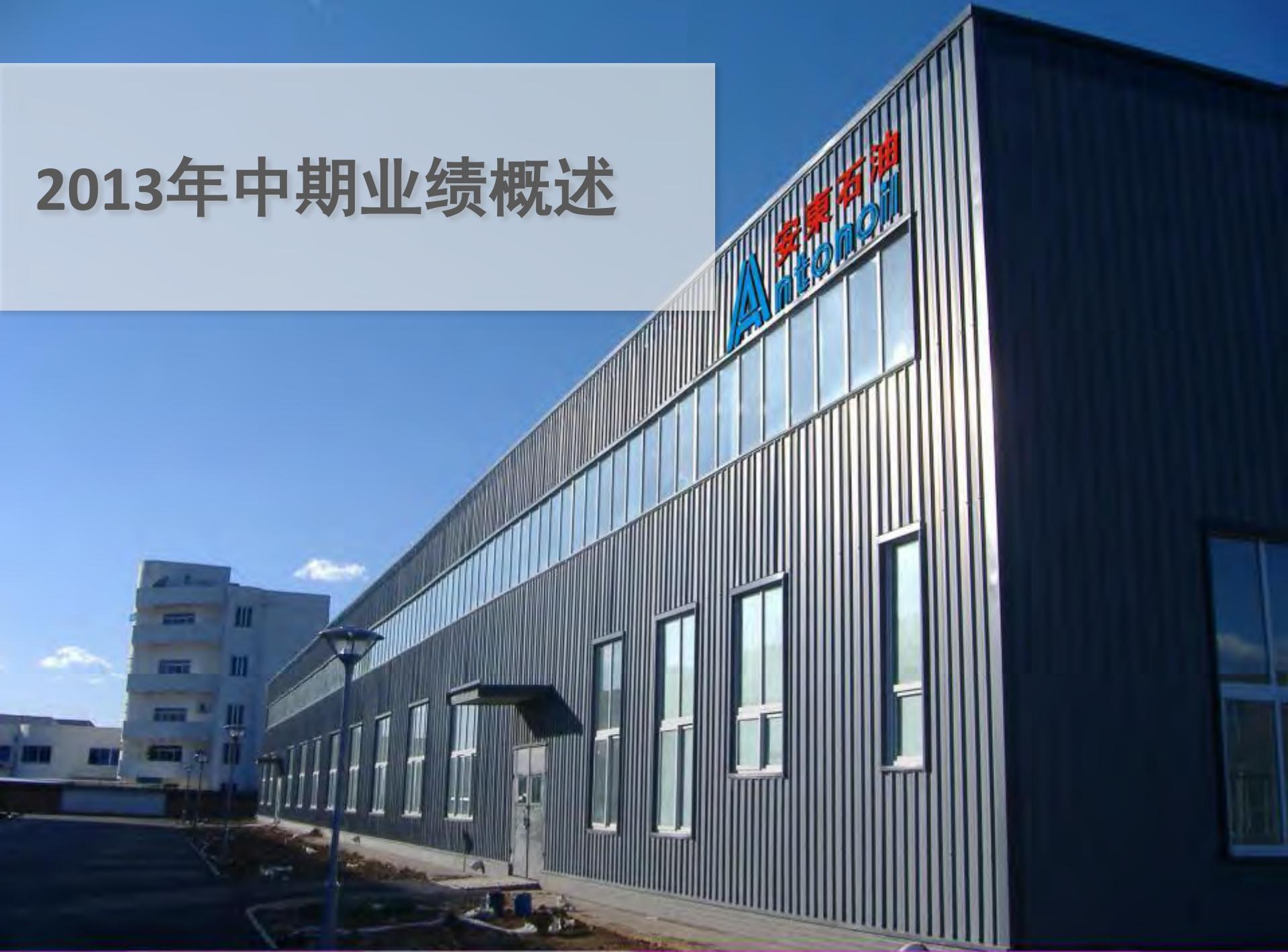
## 2013 年中期业绩概述

运营与财务回顾

展望

问答环节

# 2013年中期业绩概述



# 2013年中期业绩概述

## 收入

(人民币百万元)

+31.5%



## 经营利润

(人民币百万元)

+34.7%



## 本公司权益持有人应占利润

(人民币百万元)

+31.8%



- ▶ 上半年收入为人民币 1,057.0 百万元，按年上升31.5%
- ▶ 经营利润达人民币234.0百万元，按年上升34.7%
- ▶ 本公司权益持有人应占利润达人民币164.2百万元，按年上升31.8%
- ▶ 每股盈利为人民币0.0765元

# 业绩亮点

1

市场继续保持增长。国内，三大天然气盆地业务快速发展；海外，跟随客户投资进度，稳步发展

2

原有业务快速增长，新业务开始产生贡献。围绕客户的提速和增产需求完善产品链，产生协同效应

3

一体化服务能力全面提升。快速推动常规作业设备投资到位，同时加强油藏分析与评价力量，并推进与斯伦贝谢合资的“同舟一体化”公司队伍建设

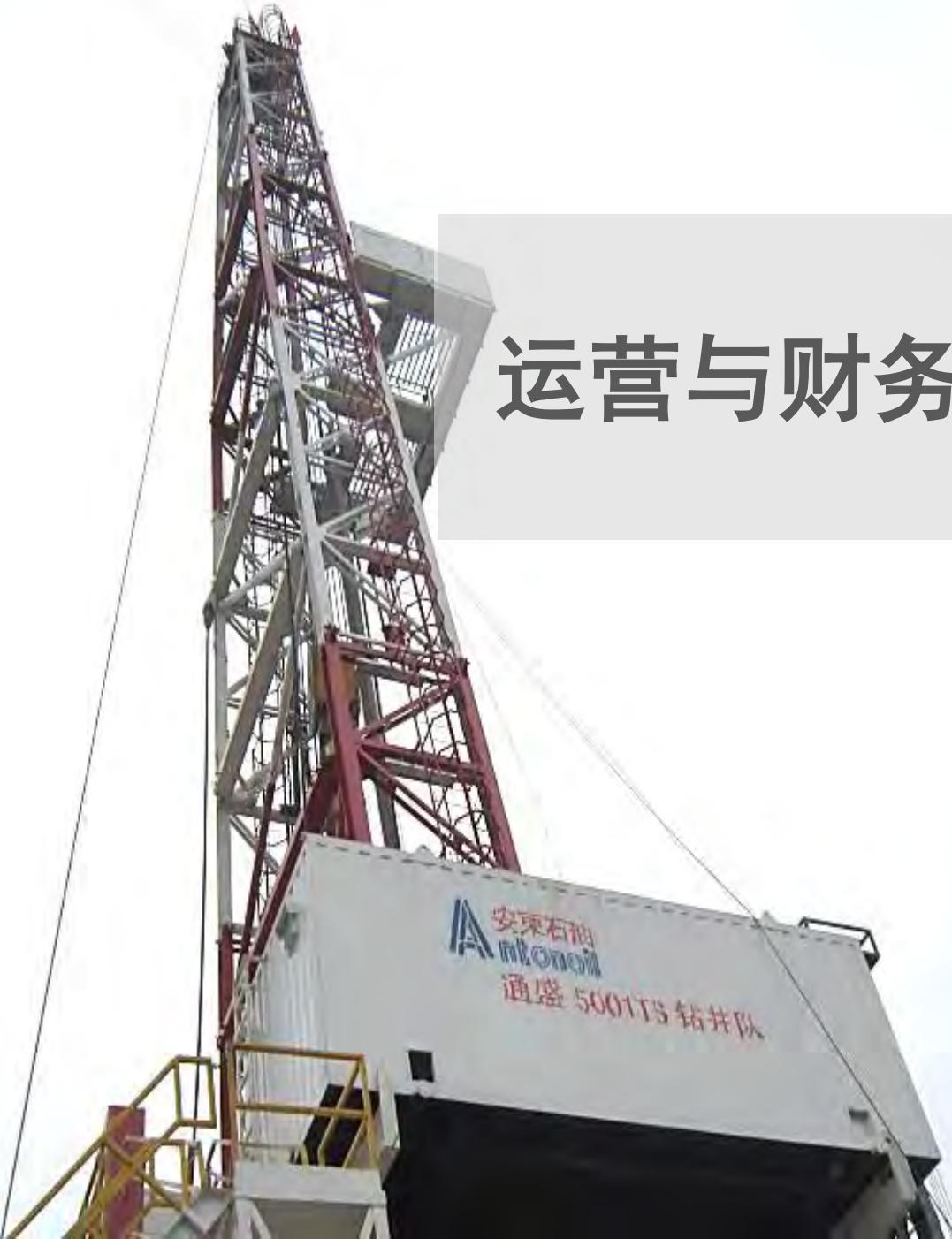
4

深化“人才先行”战略，大量引进并快速培养人才，为下一轮的增长做好准备

5

盈利能力及资金管理效率继续保持健康、稳定

# 运营与财务回顾



# 国内市场充满机遇，海外市场稳步向前



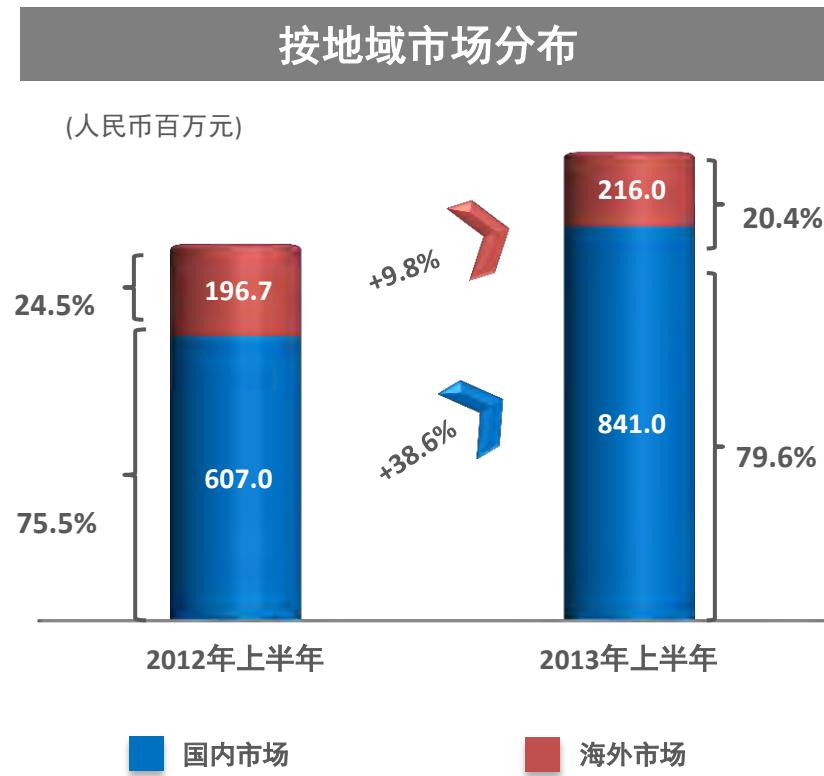
## 国内市场

- ▶ 三大天然气盆地继续加快产能建设，大力开发常规气及致密气，尤其对提速及增产需求迫切
- ▶ 在边际区块和页岩气方面，油公司逐渐加大勘探开发的对外开放，加强与各种资本合作

## 海外市场

- ▶ 中国投资者继续以中东为重点开发市场，伊拉克艾哈代布项目稳步发展，哈法亚项目，客户已启动二期工程，现阶段以管线铺设为主，随后进入更大规模的开发

# 国内业务迅猛增长，海外业务蓄势待发



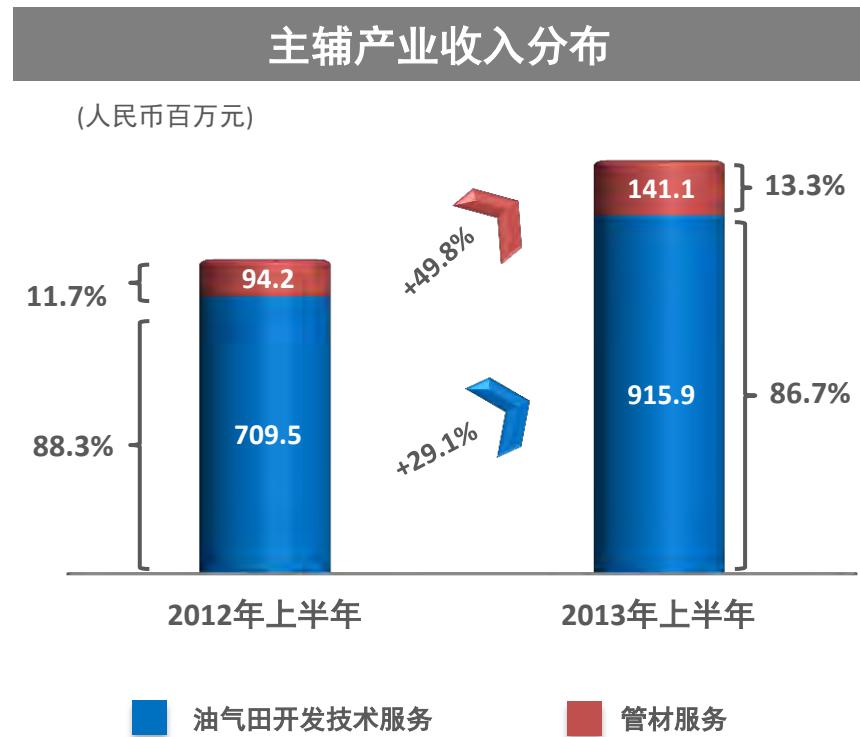
## 国内市场

- ▶ 继续坚持“天然气”战略，重点发展塔里木盆地、鄂尔多斯盆地、四川盆地，立足本地的天然气开发需求提供服务，实现高速增长

## 海外市场

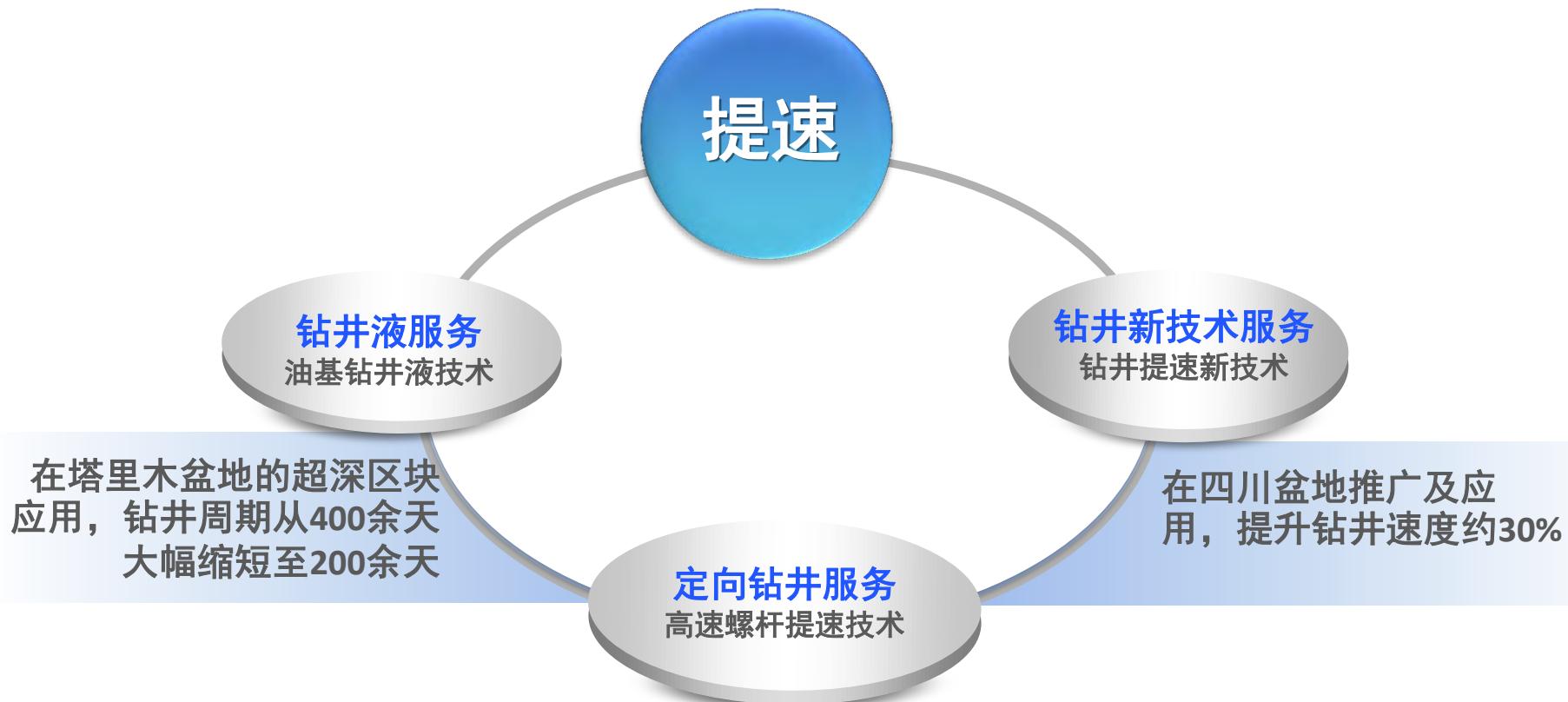
- ▶ 继续坚持“跟随”战略，重点发展中东市场。上半年，艾哈代布项目稳步推进，哈法亚项目配合客户当前管线铺设进度，相应调整服务安排，为下一阶段的开发需求储备服务能力
- ▶ 以南美为新的增长点，快速推进当地的市场发展

# 主业辅业持续增长

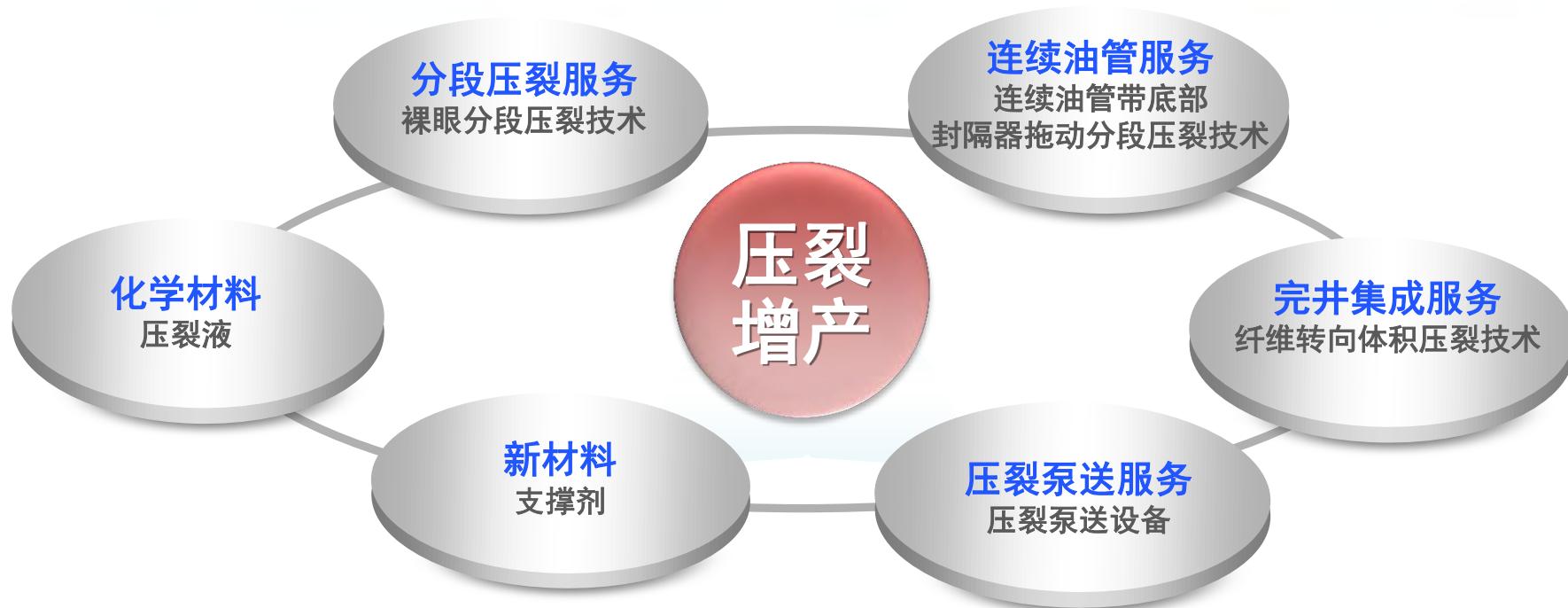


- ▶ 钻井技术 +50.9%，与钻井提速相关的技术得到全面推广
- ▶ 井下作业 +47.5%，围绕增产需求的技术获得规模化发展
- ▶ 完井技术 -13.5%，主要受海外伊拉克项目管线铺设调整服务安排的影响
- ▶ 管材服务 +49.8%，管材租赁和管材检测增长迅猛

# 全面围绕钻井提速发展系列技术



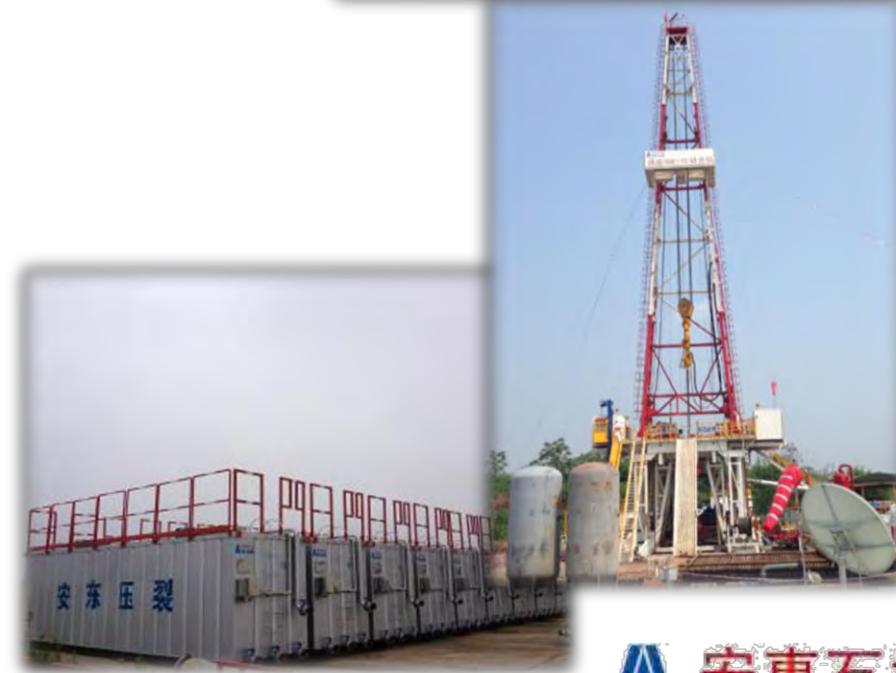
# 全面围绕增产发展系列技术



水平井裸眼分段压裂技术继续领导市场；同时，向鄂尔多斯盆地推出连续油管带底部封隔器拖动分段压裂技术；和斯伦贝谢合作，向塔里木盆地推出纤维转向体积压裂技术；投资压裂设备、新材料和化学材料的研发、生产能力，打造全面的压裂增产服务体系

# 全面完善一体化模式 — 加快建设常规服务能力

- ▶ 快速推进常规设备投资到位，上半年新增压裂泵送设备31,200水马力，七月份又增加20,000水马力到位，已累计具备75,200水马力服务能力；上半年，新增两台5,000米钻机，七月份又新增1台5,000米钻机，已累计具备3台钻机的服务能力。同时，快速推进完井工具自主制造能力的产业基地建设
- ▶ 2013年上半年资本开支支出为人民币270.3百万元



# 全面完善一体化模式 — 从油藏和工程项目管理拉动一体化

## 油藏评价 与分析

- 引进了地质、油藏领域  
的领军人才，建设油藏  
评价与分析方面的技术  
力量

## 拉动一 体化发展



- 加快与斯伦贝谢合资公司“同舟一体化”的人  
才招聘和培训，建设人  
力资源服务能力

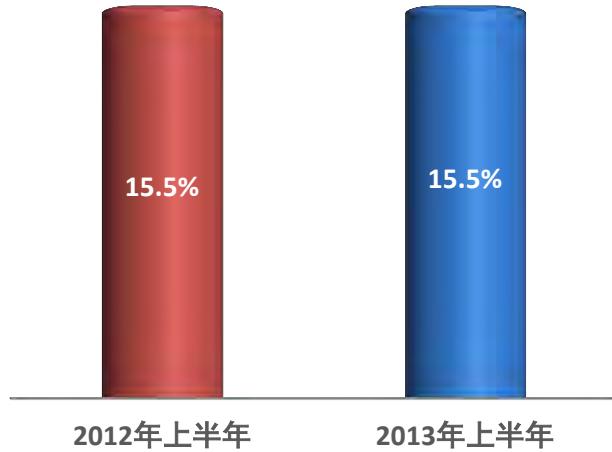
# 人才先行，快速培养，保障高速增长

- ▶ 加大成熟人才和领军人才的引进力度
- ▶ 规模化引进680名应届大学毕业生，于八月份到位并接受培训，为长期发展储备人才
- ▶ 启动了“接班人计划”，为所有关键岗位制定当期及远期接班人选，加强培养，保障长期发展充足的人力资源

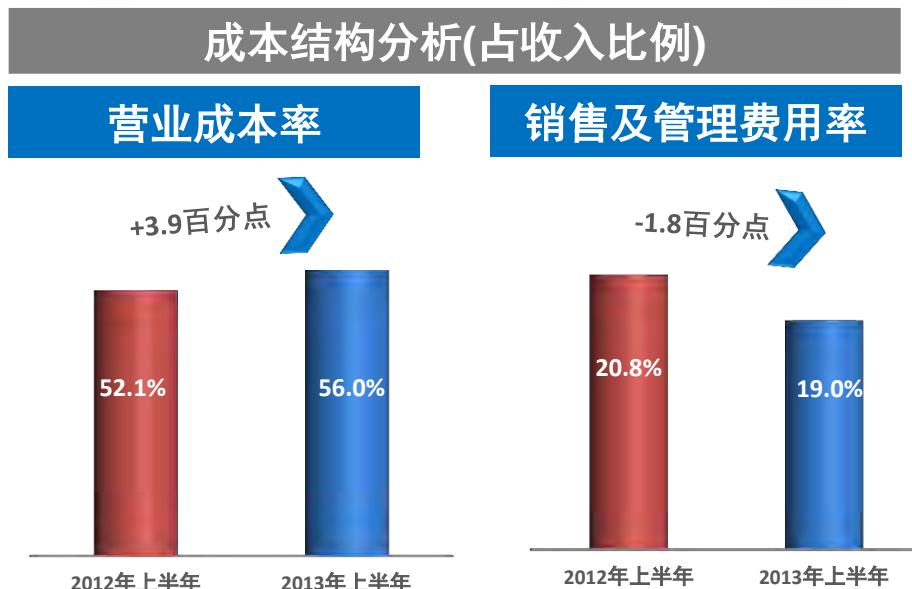


# 盈利能力保持稳定

归属本公司权益持有人的净利润率



成本结构分析(占收入比例)



净利润率保持稳定水平，其中：

1. 营业成本率保持在合理范围内
2. 业务增长已经形成规模效应，销售及管理费用率进一步下降

# 资金管理效率保持健康水平

	2013上半年	2012上半年	变动
应收贸易账款周转天数	163	170	-7
存货周转天数	150	137	13
应付贸易帐款周转天数	167	127	40



展望



# 轻资产的一体化服务模式

建立规模更大的轻资产的一体化技术服务公司

加强新技术的  
开发和应用，快速  
引进人才，与常规  
服务能力形成相互  
的拉动效应

通过油藏和工程  
项目管理拉动一  
体化服务发展

投资常规设备和  
自主的制造能  
力，弥补常规服  
务能力不足

维持高速增长

## 国内

- ▶ 天然气投资持续发展，常规气和致密气继续作为开发重点，同时，油公司开始启动页岩气前期项目，并关注致密油发展
- ▶ 以国内市场为主，加大国内业务布局，重点发展塔里木盆地、鄂尔多斯盆地、四川盆地，全面实施区域化战略；并通过战略重点项目，培育其他盆地

## 海外

- ▶ 油公司继续以伊拉克市场为重点并推进南美市场发展
- ▶ 海外市场保持合适的比例，坚持“跟随”战略，重点发展伊拉克市场，并逐步拓展南美市场

- ▶ 围绕客户的提速和增产需求，积极推动新技术的应用
- ▶ 通过集团在高端市场优势，加快常规作业设备服务投入市场，形成技术与设备相互拉动的协同效应
- ▶ 加快油藏评价与分析能力建设，加快“同舟一体化”公司的人力资源团队建设，积极推广一体化作业服务模式，拉动各单项业务发展



# 战略资源配置

## 加快人才培养

- ▶ 为规模化引进的应届毕业生制定培训计划，通过培训快速培养现场工程师



# 战略资源配置

## 资本开支

- ▶ 目标完成全年4亿元人民币的资本开支预算，并依据公司战略规划，适度加快产能建设，实现集团战略目标
- ▶ 继续推动天津滨海新区完井工具产业基地的建设和四川遂宁井下作业产业基地的建设

## 战略合作

- ▶ 继续通过战略合作拉动业务发展，与油公司客户、国有服务公司及国际服务公司全面建设战略合作关系

# QHSE管理

引进来自国际油公司的QHSE领军人才，加大QHSE方面的投入，提升  
QHSE文化，全面建设具有国际标准的QHSE管理体系



安东石油QHSE愿景：安东以零事故为目标，致力于实现国际一流的QHSE绩效  
安东石油QHSE方针：领导示范 全员参与 人人干预 国际标准

A 安东石油  
AntonOil

安东石油技术（集团）有限公司  
安东石油救命规则

高空作业时防 止人员物品跌落	乘车时使 用安全带	开车时不超速 和不使用手机	遵守行程管理规定	不要在作业中的 起重设备下行走	在运转的车辆或设备周围， 站在安全的位置
					

A 安东石油  
AntonOil

- ▶ 继续保持稳定的盈利能力和平稳的现金管理效率
- ▶ 继续完善国内和境外的融资渠道，八月份已完成第二期2亿元人民币中期票据的发行，进一步优化债务融资结构

The background image shows a tall, multi-tiered lattice tower painted in red and white. It is set against a clear, bright blue sky. The perspective is from below, looking up at the tower's structure. A thick black cable or pipe runs diagonally across the middle of the frame.

全面建设一体化服务能力，实现战略目标！

# 问答环节



# 附件一：合并利润表

截至6月30日六个月(人民币百万元)	2013	2012
收入	1,057.0	803.7
营业成本	(591.9)	(419.0)
<b>毛利</b>	<b>465.1</b>	<b>384.7</b>
其他收益	12.1	0.7
销售费用	(81.4)	(72.3)
管理费用	(119.7)	(94.8)
研究开发费用	(32.0)	(28.9)
营业税和附加费	(10.1)	(15.7)
<b>经营利润</b>	<b>234.0</b>	<b>173.7</b>
财务费用，净额	(21.2)	(15.8)
应占共同控制实体亏损	(5.7)	-
<b>除所得税前利润</b>	<b>207.1</b>	<b>157.9</b>
所得税费用	(37.4)	(25.0)
<b>本期间利润</b>	<b>169.7</b>	<b>132.9</b>
<b>本公司权益持有人应占利润</b>	<b>164.2</b>	<b>124.6</b>
非控股权益	5.5	8.3



## 附件二：资产负债表

(人民币百万元)	截至2013年6月30日	截至2012年12月31日
物业、厂房及设备	1,165.7	955.1
土地使用权	22.5	28.8
无形资产	367.8	371.2
与共同控制实体的投资	13.4	4.0
递延所得税资产	19.2	19.5
存货	499.5	487.0
应收贸易账款及应收票据	1,112.5	948.3
预付款项及其他应收款项	219.2	239.9
受限制银行存款	20.8	15.6
现金及现金等价物	363.4	523.4
初始存期超过三个月的定期存款	2.0	-
<b>资产总计</b>	<b>3,806.0</b>	<b>3,592.8</b>
本公司权益持有人应占权益	2,051.0	1,971.9
少数股东权益	90.0	109.1
<b>权益总计</b>	<b>2,141.0</b>	<b>2,081.0</b>
非流动负债	300.0	303.3
流动负债	1,365.0	1,208.6
<b>负债总计</b>	<b>1,665.0</b>	<b>1,511.9</b>
<b>权益及负债总计</b>	<b>3,806.0</b>	<b>3,592.8</b>



# 附件三：现金流量表

截至2012年6月30日 (人民币百万元)	2013	2012
经营活动产生的现金净额	(2.5)	(84.2)
投资活动产生的现金净额	(216.5)	(179.1)
融资活动产生的现金净额	69.6	135.1
现金及现金等价物增加 / (减少) 净额	(149.4)	(128.2)
年初现金及现金等价物	523.4	462.2
现金及现金等价物汇兑亏损	(10.6)	(1.0)
期末现金及现金等价物	363.4	333.0